

Мои интересы

.....
.....

Какова стратегическая цель?

.....
.....

Каковы тактические императивы?

.....
.....

Какова моя позиция?

.....
.....

Переговорные
вопросы:

.....
.....
.....
.....
.....

Приоритетность

Высокая

Средняя

Низкая

.....
.....
.....
.....

Диапазон вопросов

Вход:

.....
.....
.....
.....

Выход:

.....
.....
.....
.....

Мои обоснования?

.....
.....
.....
.....
.....

Возможные возражения
контрагента?

.....
.....
.....
.....

Мои ответные реакции?

.....
.....
.....
.....