

ПРОГРАММА
ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ

SOFT SKILLS FOR LAWYERS: ГИБКИЕ НАВЫКИ СОВРЕМЕННОГО ЮРИСТА

ЭТО 148 ЧАСОВ, 4 ЧАСТИ, 9 МОДУЛЕЙ И 77 ВИДЕОЛЕКЦИЙ
СИСТЕМНО ВЫСТРОЕННОГО ОБУЧЕНИЯ НА ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ
ПЛАТФОРМЕ УНИВЕРСАРИУМ О ТОМ, КАК СТАТЬ БОЛЬШЕ, ЧЕМ ЮРИСТ.
СТАТЬ БИЗНЕС-ПАРТНЕРОМ, ГАРМОНИЧНОЙ ЛИЧНОСТЬЮ
И ПРОСТО СЧАСТЛИВЫМ ЧЕЛОВЕКОМ.

СТОИМОСТЬ КОРПОРАТИВНОГО ОБУЧЕНИЯ

ТАРИФЫ (для одного потока)

Пишите запрос на адрес jurist@edu-oko.ru или позвоните по телефону +7 (495) 249-01-56
В запросе указываете: сколько человек хотите обучить и когда хотите начать

ТАРИФ «BUSINESS»	ТАРИФ «COMFORT»	ТАРИФ «PREMIUM»	ТАРИФ «UNLIMITED»
Возможность обучения до 20 сотрудников	Возможность обучения до 50 сотрудников	Возможность обучения до 100 сотрудников	Возможность обучения неограниченного числа сотрудников
120 000 рублей (без НДС) без удостоверений о ПК	280 000 рублей (без НДС) без удостоверений о ПК	525 000 рублей (без НДС) без удостоверений о ПК	625 000 рублей (без НДС) без удостоверений о ПК
150 000 рублей (без НДС) с выдачей удостоверений о ПК	355 000 рублей (без НДС) с выдачей удостоверений о ПК	675 000 рублей (без НДС) с выдачей удостоверений о ПК	

СТОИМОСТЬ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ОБУЧЕНИЯ

ЧАСТИ КУРСА		Количество часов	Стоимость, рубли С ВЫДАЧЕЙ УДОСТОВЕРЕНИЯ О ПК	Стоимость, рубли БЕЗ УДОСТОВЕРЕНИЯ О ПК
ЧАСТЬ 1 ЭФФЕКТИВНОЕ МЫШЛЕНИЕ ЮРИСТА	Введение: Soft Skills современного юриста	20 часов	3 000	2 100
	ТЕМА 1: Эффективное мышление: предпринимательское мышление			
	Юрист на переговорах: технологии успеха			
	Публичные выступления юриста			
ЧАСТЬ 2 ЭМОЦИОНАЛЬНЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ ЮРИСТА	ТЕМА 1: Эмоциональный интеллект в работе юриста	20 часов	5 000	3 500
	ТЕМА 2: Эмоциональный интеллект во взаимоотношениях с другими людьми			
	ТЕМА 3: Управление конфликтом и медиация			
ЧАСТЬ 3 КОММУНИКА- ЦИОННЫЕ НАВЫКИ ЮРИСТА	ТЕМА 1: Юрист на переговорах: Подготовка к переговорам	80 часов	5 000	3 500
	ТЕМА 2: Юрист на переговорах: Ведение переговоров			
	ТЕМА 3: Юрист на переговорах: Жесткие переговоры			
	Публичные выступления юриста			
	Профессиональный бренд и нетворкинг современного юриста			
	Клиентоориентированность юриста			
ЧАСТЬ 4 УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ НАВЫКИ ЮРИСТА	Лидерство и командообразование в юридической практике	28 часов	3 000	2 100
	Мотивация и самомотивация юриста			
	Управление временем и жизнью: лайф-менеджмент юриста			
ВСЯ ПРОГРАММА ЦЕЛИКОМ		148 часов	9 000	7 500